



Entité : JANE société Bleunv&co

Site : Villa Blu 9 Trav. du Prado, 06130 Grasse

Service : Commercial

Tuteur : Alexis Karkour

Durée de l'Alternance : 1 an (renouvelable)

A Pourvoir : Début 2024

JANE : qui sommes nous ?



JANE est une entreprise Française qui produit et crée des boissons florales et naturelles. Ayant récemment rejoint Robertet, le leader mondial de l'aromatique, nous associons des infusions d'exceptions et les vertus de différents ingrédients fonctionnels afin de proposer aux consommateurs une approche nouvelle et contemporaine de leur alimentation.

Descriptif du poste

Sous la responsabilité des co-fondateurs, vous serez en relation avec nos clients et notre réseau de partenaires et aurez pour principales missions :

- Sourcer et prospector de nouveaux clients en France et à l'international
- Assurer la bonne mise en place et le merchandising des boissons dans les magasins clients
- Animation commerciale avec les différentes enseignes & participation à des salons
- D'autres missions variées selon les périodes

Gestion des comptes clients :

- Suivi des indicateurs de qualité sur les différents magasins sur place et par téléphone
- Optimisation des espaces dédiés à la vente de nos boissons
- Suivi des ventes et de l'intégration sur les différents magasins
- Benchmark, sourcing d'opportunités marchés en France & à l'international



Profil recherché

En formation de bac+2 jusqu'à bac+5 dans le domaine commercial, le candidat devra également être titulaire du permis de conduire et en possession d'un véhicule afin d'être en mesure de rencontrer nos différents clients et prospects de la Côte d'Azur notamment. Une première expérience dans la vente est appréciée surtout si elle concerne le secteur agroalimentaire ou la GMS.

Compétences

- La maîtrise de logiciels de CRM tels que Hubspot et Sidely est un vrai plus !
- Pro-Activité, Autonomie, Rigueur et Organisation
- Dynamisme et bon relationnel
- Goût pour le travail en équipe
- Bonne maîtrise de la langue française

Procédure de candidature

Pour postuler, merci d'envoyer **un CV** à l'adresse **contact@jane-store.com**, vous pourrez éventuellement nous rédiger quelques lignes sur vos motivations et votre attrait pour JANE et/ou le secteur.

Une fois votre candidature reçue, elle sera étudiée par l'équipe JANE. Si elle est retenue, vous passerez un premier entretien téléphonique avec le directeur commercial et RH.